



Silicon Allee

기 관 개 요

기관명	Silicon Allee	창업기업 지원국가	독일(베를린)
설립년도	2011년	대표자	Florin Catalin Chici
홈페이지	https://www.siliconallee.com/		
전문분야	의학분야, 헬스케어, 지속가능한 스마트시티 분야 등 전 분야		
컨소시엄	-		
프로그램 일정(안)	<ul style="list-style-type: none"> ■ (국내 프로그램) '22.6.13.(월) ~ 7.22.(금) ■ (현지 프로그램) '22.9.12.(월) ~ 10.21.(금) 		

프로그램 주요내용

기관 현황 및 특징	<ul style="list-style-type: none"> ■ 2011년 설립되었으며, 독일 최초의 영어 테크 뉴스 사이트로 시작해 10여년 동안 베를린과 독일의 기술 생태계에 관해 국제적 명성을 지님 ■ 매년 TechCrunch Disrupt, Europas, Web Summit 등과 같은 큰 규모의 테크 컨퍼런스의 미디어 파트너로 참여 ■ Joyance Partners, Earlybird Capital, Kayak, Twitter, Target Global, Shopify, Airbnb, Spotify, Snap, Zalando, WIRED, Microsoft 및 eBay와 같은 세계적으로 유명한 회사에서 멘토로 참여해 스타트업 지원 ■ 캠퍼스 공간에는 Point Nine Capital을 비롯해 Stripe, Techstars, Klarna 등 여러 국제적인 테크 스타트업이 입주해 있음 ■ 한국 스타트업이 베를린 방문 시 사무공간, 회의실, 세미나실 제공
참여인력	<ul style="list-style-type: none"> ■ Freya Choi(Project Manager) <ul style="list-style-type: none"> - 2016년 베를린 창업준비 경험을 바탕으로 한국 창업기업 글로벌 진출에 도움을 주고 있음 - 한국 스타트업과의 주요 커뮤니티를 맡고 있으며, 프로그램 운영 및 지원 ■ Sophie Webber(Program Manager) <ul style="list-style-type: none"> - 5년 동안 스타트업 창업자 코칭 및 비즈니스 성장 교육 워크숍 기획 및 운영 - 멘토 및 파트너 관리, 액셀러레이팅 커리큘럼 개발 및 감독 ■ Florin Catalin Chici(Operations and Portfolio Manager) <ul style="list-style-type: none"> - Beanleaves 공동창업자로 활동하였으며, Silicon Allee에서 3년 간 Berlin Founders Fund, 액셀러레이팅 프로그램 총괄, 스타트업 포트폴리오 관리를 맡음. - 이번 프로그램에서는 기획 및 운영 총괄, 마케팅, 보고서 작성 및 감독을 담당

<p>국내 프로그램 운영계획</p>	<ul style="list-style-type: none"> ■ 1주차 : 오리엔테이션, 프로그램 마일스톤 및 OKR 세우기 ■ 2주차 : 투자 준비 1부(벤처 캐피탈 다이내믹스) 및 시장진출 1부 ■ 3주차 : 투자 준비(자금 조달) 2부 및 시장진출(시장조사) 2부 ■ 4주차 : 투자 준비(자금 조달) 3부 및 시장진출(질적 소비자 조사) 3부 ■ 5주차 : 독일 및 EU의 비즈니스 구조 및 회사 설립, 시장진출 3부, 유럽 비즈니스 문화, 마케팅 및 PR ■ 6주차 : 시니어 기업과의 간담회(변경가능), Ask me Anything, 네트워킹 이벤트
<p>현지 프로그램 운영계획</p>	<p>[독일 베를린, 1~6주차]</p> <ul style="list-style-type: none"> ■ 1주차 : 베를린 현지 생태계와 산업 동향 소개 ■ 2주차 : 투자 준비(투자자 관점) 4부 및 시장진출 4부(질적, 정량적 데이터) ■ 3주차 : 시장진출 4부(질적, 정량적 데이터), 데모데이 ■ 4주차 : 투자준비 5부(딜 & 클로징) 및 시장진출 5부(플레이북 구축) ■ 5주차 : 투자준비 6부(투자자 연결) 및 시장진출 6부(플레이북 구축) ■ 6주차 : 투자준비 7부(투자자 연결) 및 시장진출 7부(플레이북 구축)
<p>정규 프로그램 외 제공 가능 서비스</p>	<ul style="list-style-type: none"> ■ 멘토링, AsiaBerlin 파트너십 구축, 네트워킹 및 피칭
<p>네트워킹 보유현황 및 활용계획</p>	<ul style="list-style-type: none"> ■ Useristics, Berlin Partner, Berlin Senate, Balderton Capital, Spotify, Target Global, Twitter, Digital Health Ventures, Media Tech Accelerator, BCG Digital Ventures, Seedrs 등 독일, 유럽 국제 각지의 멘토들 보유 ■ 활용계획 <ul style="list-style-type: none"> - 성공적인 기업가와의 멘토링, 워크샵, 세미나 주최 그리고 스타트업 심사에 이르기까지 액셀러레이팅 프로그램의 모든 단계에 네트워크를 활용
<p>창업기업 선정 시 주요 평가항목</p>	<ul style="list-style-type: none"> ■ 글로벌 시장 진출에 대한 문제점, 해결방안, 기술보호 방법, 타겟 시장, 비즈니스 모델, 시장진출 전략, 대표자 및 팀원 역량 등